

INTERNSHIP



JUNIOR SALES MANAGER/-IN

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung bei der Kundenakquise und technisch-kaufmännische Angebotslegung in Zusammenarbeit mit Senior Sales Manager
- Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit dem Vertrieb, der Produktion sowie der F&E
- Durchführung von Kundenabnahmen in enger Zusammenarbeit mit der jeweiligen QS

Ihr Profil:

Berufliche Qualifikationen / Ausbildung:

- Wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium
- Gutes Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse (weitere Fremdsprachen insb. Französisch und / oder Spanisch von Vorteil)
- MS Office Anwenderkenntnisse; SAP Kenntnisse von Vorteil

Persönliche Qualifikationen:

- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Reisebereitschaft und Leidenschaft für den Vertrieb
- Kommunikationsstärke
- Hohes Maß an Zielstrebigkeit und Selbständigkeit
- Verantwortungsbewusstsein
- Teamgeist
- Interkulturelle Kompetenz

Wir bieten Ihnen vielseitige sowie herausfordernde Tätigkeiten bei einem führenden Unternehmen der Feuerfestindustrie. Dabei erwarten Sie täglich spannende Tätigkeiten in einem internationalen Umfeld als auch ausgezeichnete Entwicklungs- und Karrierechancen.

- Praktikumszeit von 2 Monaten
- Vergütung von **1.000 EUR brutto p.M.**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Kontaktdaten:

anne.wilde@pd-group.com
www.pd-refractories.com



Quality in Refractories